



Mitsuwa
Partners



日本M&Aセンター

株式会社オフィスミツヒロでは 事業承継・M&A支援を行っております

“経営のパートナー”として、すべてのニーズにお応えします！

- | | |
|--|------------------------------|
| ①地域戦略を検討している | (例)東京・大阪へ進出したい |
| ②企業規模の拡大を検討している | (例)年商〇億円を達成したい |
| ③提供できるサービスを拡大したい | (例)内装工事だけでなく設備工事も対応できるようにしたい |
| ④先行きの不安を感じている | (例)資材価格の高騰に対して打ち手が決まっていない |
| ⑤人材採用に苦戦している | (例)資格者、経験者を採用することが難しい |
| ⑥将来的な事業承継に不安がある (例)息子はいるが、まだまだ若い | |
| ⑦第三者承継の可能性を模索したい (例)従業員への承継を検討していたが、断念した | |
- ①～⑤:下部をご確認下さい/⑥・⑦:裏面をご確認下さい

資本政策を活用した課題解決をお手伝いします

上場、譲受(M&A)、譲渡(M&A)すべて対応させていただきます！

自助努力・現状維持
(オーガニック戦略)

「賃上げが構造的に難しい」「原価高騰を価格に反映したいが難しい」
「採用が難しく、新サービス展開が出来ない」「設備投資をするにも資金面が不安」

外部資源活用
(レバレッジ戦略)

外部資源を活用して会社を成長させる社長が増えています。

上場
(IPO)

近年、注目を集めている東京プロマーケットへの上場支援を行っております。

M&A

買収

貴社の戦略に合致する譲渡企業様をご提案を致します。

(例)人材確保、地域拡大、周辺事業の内製化

譲渡
資本提携

事業会社

貴社の戦略を実現させる
パートナーを探索致します。

投資ファンド

(例)人材確保、地域拡大、資金調達、社内統制

株式会社オフィスミツヒロ/税理士法人光和パートナーズ

〒730-0801 広島県広島市中区寺町5-20

電話:082-294-5000/FAX:082-294-5007

担当者へ是非ともご相談ください！！



事業承継の選択肢を“見える化”しませんか？

事業承継の選択肢を考えていますか？

事業承継の方法は大きく3つあります。



しかしながら、第三者承継は「よく分からない」「まだ早い」といった理由から検討されないままになっているケースが多くあります。

事業承継の選択肢を“見える化”しませんか？

M&Aを検討する＝M&Aを実行するではありません

- ・M&Aは検討を始めてから、「すぐに売却するもの」でもありません。
- ・あくまで可能性を整理するための準備段階が必要です。

- ✓ 売却の意思決定は後から可能
- ✓ 情報収集のみでも問題ありません

選択肢を持つことが、
最良の意思決定に繋がります

